

Die **Amphenol Precision Optics GmbH** zählt aufgrund ihres umfassenden Know-hows, modernster Mess- und Fertigungstechnik sowie der Innovationskraft und des Engagements seiner Mitarbeiter/innen zu den führenden Anbietern für die Entwicklung und Herstellung von hochpräziser Verbindungstechnik für faseroptische Systeme in Europa. Als Teil der amerikanischen Amphenol Corporation entwickeln wir zukunftsweisende Produkte für verschiedenste, wachstumsstarke Märkte der Photonik, speziell der Medizin- und Lasertechnik, des Militärs oder der optischen Datenübertragung. Die Amphenol Precision Optics GmbH ist auf die Produktion optischer Präzisionsteile spezialisiert und hat den Qualitätsanspruch, die Kundenanforderungen jederzeit zu übertreffen. Unsere Qualitätspolitik mit einem zertifizierten QM-System nach DIN EN ISO 9001:2015 wird als Unternehmensstrategie gelebt und garantiert zudem unseren Kunden eine wirtschaftlich erfolgreiche Partnerschaft. Wir suchen Menschen, die sich mit Leidenschaft für die Erreichung unserer Unternehmensziele einsetzen, die offen sind für Neues und Ihr Wissen und Ihre Fähigkeiten einbringen möchten.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie zur Verstärkung unseres Teams als

Technischer Vertrieb (m/w/d)

Ihr Einsatz:

- Sie vertreten unser Unternehmen, beraten unsere bestehenden Kunden, akquirieren eigenverantwortlich neue Kunden und arbeiten an der Erschließung neuer Märkte in allen Fragen hochpräziser Verbindungstechnik für faseroptische Systeme
- Erweiterung des Kundenstamms durch systematische Neukundenakquise
- Sie betreuen die Kunden einschließlich erforderlicher Projekt- und Auftragsabwicklung
- Erarbeitung von technischen Angeboten für Standardlösungen und kundenspezifische Systemlösungen
- Sie beobachten den Markt und wirken unterstützend bei der Entwicklung des Portfolios mit
- Verantwortung für Umsatz- und Ertragsentwicklung im Verkaufsgebiet

Ihr Profil:

- Sie haben eine technische Ausbildung oder eine Weiterbildung zum Techniker/in erfolgreich abgeschlossen und bereits erste Berufserfahrungen im Vertrieb gesammelt
- Sie verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe, einen flexiblen Arbeitsstil und sind abschlussicher im Verkaufsprozess
- Neben Ihren guten Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten bringen Sie die nötige Reisebereitschaft sowie eine hohe soziale Kompetenz mit

- Sie begeistern sich für technisch anspruchsvolle Produkte
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten:

- Eine interessante und vielseitige beratende Tätigkeit, die sie vor komplexe Herausforderungen stellt
- Intensive Einarbeitungsphase durch erfahrene Kollegen
- Attraktives Grundgehalt und leistungsbezogene Erfolgsbeteiligung
- Neutraler Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- 30 Tage Urlaubsanspruch plus betrieblich geregelte Sonderurlaubstage
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office Möglichkeit
- EGYM Wellpass (bezuschusstes Partnerprogramm für Gesundheitsvorsorge und Sport)
- Freiwillige soziale Leistungen
- JobRad-Bike-Leasing
- Kostenlose Firmenparkplätze

Wir erwarten:

- Eigeninitiative, Organisationstalent, Engagement und Belastbarkeit
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Selbstständige, lösungsorientierte und kooperative Arbeitsweise
- Hohes Qualitätsbewusstsein
- Teamfähigkeit und ein hohes Maß an Flexibilität

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin.

Amphenol Precision Optics GmbH

Personalabteilung

Zur Dornheck 32 – 34

35764 Sinn-Fleisbach

HR@amphenol-po.de

www.amphenol-po.de